## Verstehen, um bewusster zu konsumieren







DIE LEBENSMITTEL-VERPACKUNGEN

Kinder sind beim Einkaufen zu wichtigen Entscheidungsträgern geworden. Verschiedene Studien belegen, dass sie wesentlichen Einfluss darauf haben, was im Familieneinkaufswagen landet. Dies ist den Herstellern nicht entgangen. Sie sprechen das junge Zielpublikum via Fernsehwerbung oder Verpackungsdesign direkt an. Wir zeigen wie:

> **MARKETING-**TRICKS, **DIE AUF JUNGE ABZIELEN**

Die FARBEN auf der Verpackung sind lebhaft und kräftig, wie das rote Halstuch von Leo, der Markenfigur der Frühstücksflocken.

**ATTRAKTIVE** FIGUR: Die Kinder haben Lust, gemeinsam mit dem sympathischen Löwen Abenteuer zu erleben. Und sie bekommen vor allem Lust, dasselbe zu essen wie er!

**Den PRODUKTNAMEN** «Choco Leo» können sich Kinder leicht merken. Und es ist kinderleicht, nach dem Produkt mit so einem Namen zu verlangen.





**Das GESCHENK** animiert dazu, mehrere Packungen zu kaufen, um alle Figuren zu sammeln.

Dank dem SPIEL - hier die Suche nach fünf Unterschieden - schaut man die Verpackung lange an: Der Markenname prägt sich umso besser ein.



Die SPRACHE ist derjenigen der Kinder angepasst. Sie werden eingeladen, den Personen zu folgen und sich mit ihnen zu identifizieren.





Das TABLET, das Kinder sehr mögen, verweist auf Spiele mit dem Namen «Advergames» auf der Internetseite der Marke: hier werden die Kinder subtil mit Werbebotschaften bearbeitet.

**Der FEINE GESCHMACK** von Schokolade wird auf der Verpackung an mehreren Stellen und auf verschiedene Arten wiederholt.





## Mehr Informationen finden Sie unter:

## konsumentenschutz.ch/choco-leo oder

## konsumentenschutz.ch/themen/werbung

mit Dossiers zu Werbung, Kinder- und Lebensmittelwerbung und Marketing









